



ANDRA Sp. z o.o., z siedzibą w Warszawie jest stabilną firmą z ponad 25-letnim doświadczeniem na rynku i wyłącznie polskim kapitałem. Firma dostarcza usługi projektowe, doradcze, wdrożeniowe i serwisowe w zakresie najwyższej klasy technologii teleinformatycznych.

Poszukujemy osoby na stanowisko:

## Menedżer ds. kluczowych klientów

**Branża: ICT**

Miejsce pracy: Warszawa

Region: Polska

### Zakres obowiązków:

- Sprzedaż produktów i rozwiązań z zakresu IT, Unified Communications oraz Contact Center
- Aktywne pozyskiwanie nowych klientów biznesowych
- Rozwijanie i utrzymywanie długotrwałych relacji biznesowych
- Rozpoznawanie i definiowanie potrzeb Klientów oraz doradztwo w zakresie proponowanych rozwiązań ICT
- Uczestnictwo w rozwoju oferty handlowej
- Tworzenie ofert i prowadzenie negocjacji handlowych
- Monitorowanie rynku celem utrzymywania przewagi konkurencyjnej

### Wymagania:

- Praktyczna wiedza z zakresu rozwiązań IT, telekom
- Bardzo dobra znajomość rynku ICT
- Min. 5-letnie doświadczenie handlowe we współpracy z klientami biznesowymi
- Zbudowane relacje handlowe, potwierdzone sukcesami sprzedażowymi
- Umiejętność negocjacji oraz łatwość prowadzenia rozmów techniczno-handlowych
- Nastawienie na cel

### Oferujemy:

- Zatrudnienie w stabilnej i rozwijającej się organizacji
- Samodzielność działania
- Wsparcie zespołu technicznego
- Niezbędne narzędzia pracy
- Pakiet benefitów dla pracowników

Aplikacje prosimy wysłać na adres e-mail: [m.swiatek@andra.com.pl](mailto:m.swiatek@andra.com.pl)

